

Fiche de poste :

## **Conseiller Financier**

### **Qui sommes-nous ?**

Création : 1999

Agences en France : 350

Visites en 2019 : + de 31 millions

Projets financés : près de 450 000

Nombres de collaborateurs : 200

Réactivité, engagement, ambition guident les attitudes de nos collaborateurs et du management : bienvenue à celles et à ceux qui se reconnaîtront dans ces valeurs et dans les postes à pourvoir aujourd'hui chez nous.

En rejoignant **meilleurtaux.com**, vous rejoignez une enseigne avec une **notoriété nationale** qui vous transmettra un savoir-faire qui fera de **votre entreprise une réussite.**

### **Vos missions :**

#### **Développement commercial**

- Traiter les dossiers attribués par le site et/ou en direct
- Prise de rendez-vous qualifiés, analyse de la faisabilité des besoins des prospects, recherche des solutions, montage et suivi des dossiers.
- Développer la vente auprès des prospects et clients de solutions de financement.
- Développer la recommandation, le parrainage.
- Développer un réseau d'apporteurs d'affaires sur la zone qui lui a été attribuée.
- Organisation des événements apporteurs.
- Gestion des prospects et des clients.
- Gestion de la relation avec les partenaires bancaires.
- Assurer le suivi commercial des dossiers montés.
- Assurer le suivi de sa facturation mensuelle.
- Assurer (en collaboration avec l'assistante commerciale), le suivi client : le tenir informé de l'avancement et de l'évolution de son dossier jusqu'au débloqué des fonds.