



LEASING
& FACTORING

Assistant Gestionnaire affacturage H/F en alternance en Ile-de-France

**BAC +3 CCBA (Conseiller Clientèle Banque Assurance)
- Alternance 12 mois**

DESCRIPTION DU POSTE

Spécialiste de la mobilisation de créances et essentiellement de l'affacturage, et hiérarchiquement rattaché au Chargé de Clientèle au sein de la Direction de la Relation Clients, **votre rôle sera d'assurer la gestion quotidienne de l'ensemble des contrats qui vous seront confiés.**

Vous interviendrez en aval de la **vente des contrats d'affacturage** réalisée par le Commercial Affacturage.

Vous interviendrez également dans la **gestion commerciale et administrative d'un portefeuille de clients**, en prenant la gestion quotidienne de l'ensemble des contrats qui vous seront confiés.

L'ENTREPRISE

Rejoindre **La Banque Postale**, c'est intégrer un groupe solide qui compte plus de 66 000 collaborateurs mobilisés au service de ses 11 millions de clients partout en France.

La Banque Postale est reconnue pour son expertise sur les activités de banque de détail, de développement du territoire, de gestion d'actifs et d'assurance. Banque de confiance, elle est depuis 2010 la marque bancaire préférée des Français.

Banque et citoyenne, elle s'engage au quotidien en faveur de la diversité et de l'égalité des chances.

Depuis 2011, **La Banque Postale** propose grâce à sa filiale, **La Banque Postale Leasing & Factoring (LBPL&F)** une offre de financement pour les personnes morales (PME, TPE, associations, bailleurs sociaux, etc) ; elle propose l'intégralité des produits et services d'une banque de détail.

MISSIONS

Sous l'autorité d'un(e) Responsable de Gestion, vos principales missions seront :

- Le financement des créances auprès des entreprises clientes (analyse, proposition et réalisation des opérations)
- La gestion du risque en liaison avec sa hiérarchie
- Le contrôle des opérations (suivi du respect des règles de gestion et des décisions Comité)
- La gestion des dossiers clients (complétude des dossiers en lien avec le commercial)
- La fidélisation et le développement de la relation avec le client (interlocuteur privilégié des clients, écoute, analyse, proposition en soutien du Chargé de clientèle et en relation avec les autres services de l'entreprise)
- La relation quotidienne avec notre réseau bancaire et les courtiers apporteurs.

CRITÈRES CANDIDAT

FORMATION / SPÉCIALISATION

Vous préparez une formation BAC+3 dans le domaine Bancaire ou en Finance.

NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM

0 - 2 ans

Une première expérience en relation clientèle et dans la gestion de produits financiers court terme à destination des entreprises ou dans l'affacturage est demandée

COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Solides connaissances comptables, financières et juridiques
- Bonne maîtrise d'Excel, de Word.
- Autonome, sens de l'initiative et aisance relationnelle