



Conseiller Professionnel siège H/F en alternance 📍 à Paris 8

BAC+5 MO-CMP (Manager Opérationnel - Conseiller Marché des Professionnels)

DESCRIPTION DU POSTE



L'ENTREPRISE

Une banque proche de ses clients, même à distance. Établissement bancaire du Groupe BPCE, deuxième groupe bancaire français.

Notre capital est détenu à 80% par la Caisse d'Épargne Île-de-France, à 19% par Millennium BCP, première banque privée du Portugal et 1% par nos salariés. Nous accompagnons sur la durée les projets de nos clients particuliers et entrepreneurs, en France comme au Portugal et mettons à leur disposition notre expertise dans le **domaine de l'immobilier, la gestion et la transmission de patrimoine international**. En proposant les dernières innovations digitales, nous facilitons la vie de nos clients, tout en préservant une proximité relationnelle.

À la Banque BCP, chaque client a un conseiller attiré dans une des agences de son réseau national. Banque engagée, nous nous impliquons dans de nombreux projets et inscrivons nos actions dans une démarche de responsabilité sociétale et environnementale.



LES AVANTAGES

Des bureaux en plein centre de Paris, une communauté Stagiaires/Alternants, avantages CSE, prime de participation, des perspectives d'évolution et une ambiance de travail chaleureuse (et oui, c'est important !)



MISSIONS

Nous souhaitons renforcer les équipes de la Direction du Marché des Professionnels en recrutant notre futur alternant ! Et si c'était vous ?

Votre rôle : Rattaché au Directeur, vous serez amené à assurer la gestion et le développement du portefeuille de clients Professionnels sous sa supervision.

Vos missions au quotidien :

- Développer une expertise métier ;
- Acquérir les connaissances d'analyse de compte de résultat et de bilan en prenant en charge les dossiers financiers des clients et des prospects : analyse de faisabilité, montage de présentation pour les délégataires, renouveler les encours existants, renouvellement d'autorisation de découverts, assurer le suivi de dossiers auprès des clients
- Savoir proposer des solutions commerciales à la lecture des différents postes d'un bilan
- Prospector et développer ses relations clientèles.
- Contribuer au développement de la satisfaction client ;

Des déplacements au sein de nos différentes agences d'IDF sont à prévoir.

CRITÈRES CANDIDAT

FORMATION / SPÉCIALISATION

Vous préparez une formation BAC+5 dans le domaine de la Banque et Finance à l'IFCV.

NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM

0 - 2 ans

COMPÉTENCES RECHERCHÉES

Vous avez des connaissances dans la fiscalité et la finance et avez déjà acquis une première expérience réussie dans ce domaine ou dans un poste en tant que chargée de clientèle en banque (stage / alternance),

Vous faites preuve d'esprit d'équipe, de rigueur et le sens de l'initiative. Vous êtes également reconnu(e) pour vos qualités relationnelles, votre capacité à faire preuve d'écoute active et d'adaptabilité.