



## Commercial Immobilier H/F en alternance en Ile-de-France

**BAC +5 ECGPC (Expert Conseiller en Gestion de Patrimoine Certifié)**  
- Alternance 12 ou 24 mois

### DESCRIPTION DU POSTE

Dans le cadre du développement de l'activité de notre cabinet, sous la responsabilité d'un conseiller en investissement immobilier, **Épargne Plurielle** recrute un commercial en immobilier capable d'aller dénicher des clients sur le marché et auprès de son propre réseau.

### L'ENTREPRISE

**Épargne Plurielle** est un groupe de Gestion de Patrimoine indépendant destiné aux particuliers, expatriés et aux Entreprises.

### MISSIONS

En qualité de **Commercial(e) Immobilier**, tes missions principales seront de

- Développer des leads et générer des rendez-vous auprès de clients potentiels ;
- Démarcher activement avec une prospection téléphonique et terrain efficace ;
- Assurer un suivi des clients réguliers.

Vos missions secondaires seront de venir prêter mains fortes au chasseur immobilier en place :

- Analyser quotidiennement le marché immobilier via des sites d'annonces en ligne (type Leboncoin, Seloger, Logic Immo...) et via son propre réseau (agences, notaires, concierges...);
- Dénicher les meilleures opportunités sur le terrain (immeuble de rapports, appartements, terrains, maisons...);
- Prospection (physique et téléphonique) de biens immobiliers à vendre ;
- Visite des biens immobiliers sélectionnés.

# **CRITÈRES CANDIDAT**

## **FORMATION / SPÉCIALISATION**

Vous préparez une formation BAC+5 dans la gestion du patrimoine.

## **NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM**

0 - 2 ans

Une première expérience dans l'immobilier est exigée.

## **COMPÉTENCES RECHERCHÉES**

- Appétence commerciale et pour la chasse immobilière ;
- Dynamique, persévérant, pugnacité ;
- Prospection ;
- Bon relationnel, sens du contact et aisance à l'oral ;
- Capacité à se créer un réseau rapidement ;
- Intérêt pour l'investissement locatif.