



Consultant en Investissement Immobilier H/F en alternance en Ile-de-France

BAC+5 ECGPC (Expert Conseiller en Gestion de Patrimoine Certifié)



L'ENTREPRISE

Le Cabinet IGC est un cabinet de conseil en investissement immobilier à destination d'une clientèle de **particuliers**.

Nous intervenons :

- Sur le **marché de l'immobilier neuf** (vente en VEFA) : résidence principale et investissement locatif ;
- Sur l'**immobilier ancien** (investissement à forte rentabilité) ;
- Sur le marché de la « **Pierre-papier** » à travers une gamme de produits financiers.

Notre indépendance nous permet de choisir librement nos partenaires afin de répondre favorablement aux objectifs et aux intérêts de nos clients. Dans le cadre de notre développement, nous sommes à la recherche de nos **talents de demain**, en tant que consultants en investissement immobilier (H/F).



MISSIONS

Un consultant en investissement immobilier est avant tout :

- Un **expert** de l'optimisation fiscale et patrimoniale ;
- Un **commercial** en immobilier.

Sous la responsabilité et le soutien permanent du gérant et du directeur commercial :

- Vous prospectez sur **appels entrants auprès de clients qualifiés** ;
- Vous **reneignerez et conseillerez les futurs acquéreurs** en prenant en compte leur situation patrimoniale ;
- Vous accompagnerez vos clients tout au long du processus d'achat à travers **une offre nationale de produits immobiliers** (100 promoteurs partenaires) : simulation financière, contrat de réservation, prêt immobilier, acte de vente, livraison du logement, gestion locative etc...

- Vous accompagnerez vos clients dans la souscription de solutions d'épargnes financières à forte valeur ajoutée.

PROFIL

Nous recherchons des collaborateurs proactifs, déterminés, ambitieux, avec un réel goût du challenge. Puisque **le collectif est notre force, votre esprit d'équipe sera un atout**, au bénéfice de votre réussite et de votre épanouissement. Vous deviendrez **un ambassadeur du cabinet IGC**.

Une première expérience commerciale de 2 ans est souhaitable. Vous êtes idéalement en alternance en Master en finance.

Vous souhaitez vous épanouir, apprendre et évoluer rapidement au sein d'une structure dynamique ? Nous souhaitons vous rencontrer et échanger avec vous !

NOTRE ACCOMPAGNEMENT

pour vous permettre de monter en compétences, nous vous proposerons :

- Un accompagnement dans le démarrage de votre activité ;
- **Une formation initiale** à travers un **booster camp** : cela vous permettra d'acquérir les connaissances théoriques et techniques. A l'issus d'un programme d'une durée de 6 semaines, vous maîtriserez la méthode de vente IGC ;
- **Des outils digitaux** : CRM, outil de gestion de l'offre et de communication ;
- **Un réseau de partenaires**, que vous mobiliserez dans le cadre de la réussite du projet immobilier de votre client ;
- **Un coaching** de proximité.

AVANTAGES

- Type d'emploi : Alternance
- Rémunération selon profil
- Team building bi annuels (animations sportives / dîners / séminaires)