



## Commercial H/F en alternance à Clamart (92)

**BAC+3 CCBA (Conseiller Clientèle Banque Assurance)**

### DESCRIPTION DU POSTE

#### L'ENTREPRISE

**Axa est un des leaders de l'assurance et de la gestion d'actifs dans le monde.**

Chez AXA, nous sommes persuadés que pour bien prendre soin de nos clients, nous devons commencer par bien prendre soin de nos collaborateurs. C'est pour cette raison que nous menons une politique RH engagée qui favorise la diversité, qui préserve l'équilibre vie privée-vie professionnelle et accélère le développement des compétences et des carrières.

Ainsi, en rejoignant AXA France vous travaillerez dans une entreprise responsable, offrant une véritable culture d'expertise, accélérant le développement des compétences de chacun et proposant une rémunération attractive.

#### MISSIONS

Vous occupez une fonction de commercial(e) AXA Epargne et Protection, spécialisé en protection sociale et patrimoniale, en agence AXA.

Dans ce cadre, vous :

- Assurez une prospection active pour le développement de votre portefeuille de clients,
- Réalisez leur diagnostic en matière de protection sociale et patrimoniale,
- Identifiez les solutions AXA adaptées à leurs besoins,



- Fidélisez vos clients par l'entretien d'une relation commerciale dans la durée, la renégociation de contrats et la vente de solutions complémentaires au fur et à mesure de l'évolution de leurs besoins,
- Organisez votre activité commerciale, gérez vos prises de rendez-vous

## **CRITÈRES CANDIDAT**

### **FORMATION / SPÉCIALISATION**

Vous préparez une formation BAC+3 dans le domaine de la Finance ou de la Banque à l'IFCV.

### **NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM**

0 - 2 ans

Vous justifiez d'une première expérience réussie en stage ou alternance dans la vente et la prospection.

### **COMPÉTENCES RECHERCHÉES**

- Vous avez une aptitude à la prospection client et un tempérament commercial affirmé.
- Vos qualités relationnelles sont un atout pour la conquête et la fidélisation de la clientèle.
- Vous êtes déterminé(e), dynamique et curieux(se), avec le sens du contact ? Organisé(e) et autonome, vous avez le goût du challenge, une réelle capacité de négociation et une force de conviction ? Ce métier est fait pour vous !