

INSPECTEUR COMMERCIAL

Missions

Chargé du développement commercial, l'inspecteur commercial anime une équipe de conseillers commerciaux. Ses missions sont les suivantes :

Mobilité

Soutien technique et commercial

Initiative

Négociation des objectifs à atteindre, les moyens et le budget nécessaire

Diplomatie

Concevoir et mettre en place les plans d'actions commerciales

Organisation

Suivi régulier des résultats commerciaux

Savoir-faire

- Techniques de management
- Capacité de leadership
- Techniques commerciales
- Connaissance des produits et services de son entreprise

Perspectives d'évolution

Responsable commercial départemental ou régional