

# DIRECTEUR RÉGIONAL

## Missions

Le directeur régional assure l'application de la politique de l'entreprise à l'échelle régionale. Il fait donc la liaison entre le siège et les équipes sur le terrain.

Ses missions sont les suivantes :

Négociation

Garantir le respect des politiques décidées par la direction de l'entreprise à l'échelle régionale

Relationnel

Encadrer le travail des équipes commerciales : formation, conseils...

À l'écoute

Analyser la situation locale pour identifier des opportunités de croissance

Réactif

Veiller à la bonne gestion à l'échelle régionale

Dynamisme

## Quelle formation

BAC+5 MO-CMP

BAC+5 ECGPC

## Perspectives d'évolution

Directeur exécutif

Chef de zone

Chef de produit

Directeur nationale des ventes